

Arbeit

Junior Account Manager – Customer Development (m/w/d)

Viking Telecom Business Service GmbH



36.000 € – 42.000 €/Jahr

Arbeitsort
Flintbek

Anstellungsart
Vollzeit

Befristung
unbefristet

Beginn
ab sofort

Berufsbezeichnung

IT-System-Kaufmann/-frau

IT-Berater/in

IT-Kundenbetreuer/in

Junior Account Manager – Customer Development (m/w/d)

UNTERNEHMEN: Viking Telecom Business Service GmbH

STANDORT: Flintbek

BEREICH: Telekommunikations-Beratung

ANSTELLUNGSART: Vollzeit

ÜBER UNS

Mit nordischer Verlässlichkeit und strategischem Weitblick navigiert die** Viking Telecom Business Service GmbH** seit fast 30 Jahren durch die komplexe Welt der digitalen Infrastruktur. Wir sind kein klassischer Dienstleister, sondern die **Speerspitze in der TK-Beratung**, wenn es darum geht, Kommunikation effizienter, sicherer und zukunftsfähig zu gestalten.

Für unsere Kunden sind wir der vertrauenswürdige Lotse, der Bestandsnetze nicht nur verwaltet, sondern aktiv optimiert und in moderne Service-Strukturen überführt. Bei uns trifft **hanseatische Handschlagqualität** auf tiefes technisches Know-how – wir schaffen Verbindungen, die halten.

DEINE MISSION: POTENZIALE ENTFESSELN

Du bist kein Kaltakquise-Hai, sondern ein Beziehungsmanager. Dein Fokus liegt auf unseren Bestandskunden, die uns bereits vertrauen, aber deren volles Potenzial wir noch nicht ausgeschöpft haben.

- **Bestandsentwicklung:** Du betreust etablierte Bestandskunden mit bereits relevantem Umsatzvolumen und entwickelst diese strategisch weiter.
- **Vertrags-Transformation:** Du wandelst punktuelle Einzelaufträge in langfristige Service- und Wartungsverträge um.
- **Lösungsvertrieb:** Durch gezielte Bedarfsanalysen identifizierst du Up-Selling-Möglichkeiten (z.B. Cloud-Telefonie, Security-Lösungen, SD-WAN).
- **Schnittstellenfunktion:** Du begleitest den Kunden von der ersten Beratung bis zum Vertragsabschluss und bleibst sein strategischer Ansprechpartner.

DEIN PROFIL

- **Erfahrung:** Du hast Erfahrung im Vertrieb oder Consulting, idealerweise mit Hintergrund in der Telekommunikation oder IT.
- **Kommunikation:** Du kannst komplexe Technik in klaren Kundennutzen übersetzen.
- **Mindset:** Du liebst es, bestehende Kontakte zu vertiefen und gemeinsam mit dem Kunden zu wachsen.
- **Sprachen:** Verhandlungssicheres Deutsch.

WAS WIR DIR BIETEN

- **Attraktives Gehalt:** 36.000 - 42.000 p.a. Fixum, **variable Komponente:** 5.000-10.000 p.a.
- **Wachstums-Bonus:** Besondere Inzentivierung für den Abschluss von Serviceverträgen und Umsatzsteigerungen.
- **Flexibilität:** Modernes Arbeiten mit Home-Office-Option und flexiblen Arbeitszeiten.
- **Benefits:** JobRad-Option, Firmenwagen-Option, betriebliche Altersvorsorge, Weiterbildungsbudget.

KLINGT NACH DEINER NÄCHSTEN HERAUSFORDERUNG?

Sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsgunterlagen per Mail.

Arbeitsorte

📍 Konrad-Zuse-Ring 28, 24220 Flintbek

Viking Telecom Business Service GmbH

Seit 1997 sind wir als Unternehmensberatung
Ihr zuverlässiger Partner für Telekommunikation.

Wir verbinden die strategische und technische Beratung mehrerer Branchen miteinander. Dabei werden maßgeschneiderte Kommunikationslösungen entwickelt und die kostengünstigste Variante ermittelt. Seit Jahren beraten wir erfolgreich Unternehmen – vom Mittelstand bis hin zum internationalen Konzern.

Mit unserem Angebot an Beratung und Service in den Bereichen Festnetz, Mobilfunk, Datennetze und Telekommunikationssysteme, decken wir alle wichtigen Bereiche der Telekommunikation ab. Als zentrale und unabhängige Schnittstelle, fassen wir alle Fragen und Bereiche der Telekommunikation zusammen.